

LA GARA REGIONALE NELLA DUPLICE VISIONE DELL'AZIENDA E DELLA STAZIONE APPALTANTE

OBIETTIVO

Il corso si pone l'obiettivo di fornire strumenti per comprendere le strategie delle stazioni appaltanti e le modalità con cui le aziende possono operare.

A CHI SI RIVOLGE

Professionisti delle aziende farmaceutiche che lavorano nelle funzioni di accesso: Ufficio Gare, Market Access, Regional Affairs Managers, Key Account Managers, Regulatory Affairs, Pricing, Market Access, Direzione medica e HEOR per le quali è importante conoscere dinamiche, processi di acquisto e di approvvigionamento dei farmaci.

PROGRAMMA

23 GIUGNO 2022

- 14.00 **Apertura e presentazione degli obiettivi del corso**
Fulvio Luccini
- 14.15 **SESSIONE 1 – Overview dei processi di gara nel percorso di accesso regionale di un farmaco**
Docente: Gianbattista Osio
- Nella prima sessione, grazie all'esperienza pluridecennale del docente sul tema, dopo una breve introduzione sul quadro normativo di riferimento, verranno approfonditi fornendo esempi pratici i principali step del processo di acquisto. In particolare, verranno presentate le differenti procedure di acquisto, la raccolta dei fabbisogni, i percorsi di acquisto locali come gli acquisti in economia e le procedure negoziate
- 16.00 **Pausa**
- 16.15 **SESSIONE 2 – Processi di gara: il punto di vista del payer (Estar)**
Docente: Antonietta Ferrara
- Nella seconda sessione, la dott.ssa Ferrara presenterà le procedure di gara o di acquisto dal punto di vista del Payer: nel descrivere il processo verranno approfondite tematiche inerenti alla costruzione di un capitolato di gara, la raccolta dei fabbisogni evidenziando il ruolo dell'azienda farmaceutica all'interno del percorso
- 17.30 **Question & Answer**
- 18.00 **Chiusura lavori**



DATA

GIOVEDÌ
23 GIUGNO 2022
Pomeriggio 14.00 - 18.00

FACULTY

Dott. Gianbattista Osio, Novartis
Dott.ssa Antonietta Ferrara, Estar

INFORMAZIONI GENERALI DEI CORSI

METODOLOGIA DI LAVORO

L'impostazione del corso è basata su una didattica interattiva che favorisce l'interazione e lo scambio di conoscenze tra il docente e i partecipanti. Ogni sessione formativa sarà svolta con l'ausilio di materiale didattico preparato dai docenti, al fine di consolidare le conoscenze acquisite. Il materiale didattico sarà reso disponibile in formato elettronico al termine del corso.

INFORMAZIONI PER L' ISCRIZIONE

Il corso, della durata di 4 ore, ha un costo totale di 450€ + IVA.

Sono previsti sconti per più iscrizioni ad uno stesso corso da parte di una stessa azienda.

Per partecipare all'evento è necessario collegarsi alla pagina dedicata sul sito www.maprovider.com dove sarà possibile procedere con l'iscrizione.

N.B. L'iscrizione è valida previo pagamento della quota d'iscrizione attraverso bonifico bancario
IBAN: IT62R0344001613000000134000 - BIC: BDBDIT22- Account holder: MA Provider srl

CANCELLATION POLICY

Sarà sempre concessa la cancellazione del partecipante iscritto.

Si richiede la conferma dell'iscrizione entro 7 giorni dalla data di inizio del corso

Entro 7 giorni dalla data di inizio del corso sarà restituito il 50% dell'importo totale, mentre dal 6° giorno sarà trattenuto l'importo completo.

SEGRETERIA ORGANIZZATIVA

MAPROVIDER
A PHARMALEX Company



via Vincenzo Monti 3
20123 Milano

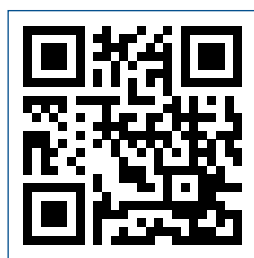
tel | +39 02 89096682 fax +39 02 89098927

e-mail | info@maprovider.com

piazza San Salvatore in Lauro 10
00186 Roma

tel | fax +39 06 68806614

e-mail | info.roma@maprovider.com



web | www.maprovider.com